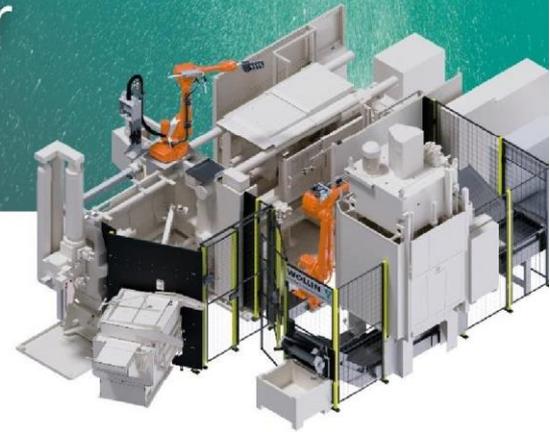


# Wir sind führender **TECHNOLOGIEPARTNER** für **SPRÜHANWENDUNGEN**



Sie sprühen auch vor Ideen?  
Dann werden Sie Teil unseres Teams.

## Vertriebsingenieur

m/w/d

### Ihre Aufgaben

- Vertrieb erklärungsbedürftiger Automatisierungsprodukte
- Angebots- und Auftragsbearbeitung
- Abstimmung technischer Lösungen mit den Fachabteilungen
- Betreuung von bestehenden Kunden, Neukundenakquise
- Teilnahme an Fachmessen

### Ihr Profil:

- Relevante Ausbildung (Maschinenbau- oder Wirtschaftsingenieur, Maschinenbautechniker)
- Gutes technisches Verständnis
- Sehr gute Englischkenntnisse, gern weitere Sprachkenntnisse
- Kommunikationsstärke, Organisationsfähigkeit und Reisebereitschaft
- Gute MS Office Kenntnisse

### Wir bieten:

- Abwechslungsreicher Arbeitsplatz mit hohem Maß zur selbständigen Gestaltung
- Leistungsorientierte Entlohnung mit den Vorzügen eines zukunftsorientierten Unternehmens
- Angenehme teamorientierte Arbeitsatmosphäre mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Intensive Einarbeitung durch sofortige Mitwirkung
- Qualifizierte Aus- und Weiterbildung
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung, Jobrad möglich, anteilig Home Office

### Wir erwarten:

- Engagement und Flexibilität
- Interesse an neuen Techniken
- Wille zur persönlichen Fortbildung

Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an [personal@wollin.de](mailto:personal@wollin.de)



Wollin GmbH  
Kiesackerstraße 23, 73547 Lorch  
Telefon: +49 (0) 7172 9105-0  
[www.wollin.de](http://www.wollin.de)